

Presentación o pitch del proyecto

Comunica el problema, la solución y la evidencia con claridad.

Competencia EPT	Gestiona proyectos de emprendimiento económico o social
Etapa del proyecto	Evaluación

Propósito de aprendizaje

Preparar una presentación breve, convincente y sustentada del proyecto.

Conceptos fundamentales

Apertura	Inicio que capta atención y presenta el contexto.	Ejemplo: Una pregunta o dato real del problema.
Problema	Situación prioritaria explicada con evidencia.	Ejemplo: Seis de diez usuarios pierden tiempo en el proceso.
Solución	Propuesta de valor mostrada de forma comprensible.	Ejemplo: Demostración breve del prototipo.
Tracción	Evidencia de interés, uso, ventas o aprendizaje.	Ejemplo: Quince pedidos del piloto y ocho recompras.
Cierre	Conclusión que resume el valor y solicita una acción.	Ejemplo: Invitación a probar, apoyar o adquirir la solución.

Reto OGA

Presenta un pitch de tres minutos, recibe preguntas y mejora tu versión.

Producto de evidencia

Guion, apoyo visual y ficha de retroalimentación del pitch.

Puedes elaborarlo a mano o con la aplicación de tu preferencia. Lo importante es demostrar claramente lo aprendido.

Ing. Oscar Enrique Osos Granda · Profesor